

SIILI

Siili Solutions Oyj

Tulostiedotustilaisuus

27.2.2014

Toimitusjohtaja Seppo Kuula

Vastuuvapauslauseke

Tässä materiaalissa esitetyt markkinoihin ja tulevaisuuteen liittyvät lausunnot ja arviot perustuvat yhtiön johdon tämänhetkisiin näkemyksiin.

Luonteensa vuoksi ne sisältävät epävarmuutta ja ovat alttiita yleisen taloudellisen tai toimialan tilanteen muutoksille.



**Emme myy airoja
tai purjeita vaan
mahdollisuuden
kulkea meren yli.**

Seppo Kuula

Toimitusjohtaja, CEO

Sill Solutions Oy

Siili lyhyesti

Siilin Historia



Siili tuo kilpailukykyä asiakkaidensa liiketoimintaan arkkitehtuurilähtöisen tietojärjestelmäkehityksen kautta.

Siilin asiakkaat ovat omien alojensa johtavia toimijoita.

Siili on asiakkaidensa luotettu neuvonantaja.

Riippumattomuus, avoin rehellisyys, maan johtava arkkitehtuuriosaaminen ja ketterä projektinhallinta - niistä rakentuu Siilin ainutlaatuisuus.

Tarjoomamme

ARKKITEHTUURIT

DIGITAALISET PALVELUT

TEKNOLOGIA-ALUSTAT

INFORMAATION HALLINTA

**LEAN-
PROJEKTIOHJAUS**

Avainluvut

Keskeiset tunnusluvut	7-12/2013 konserni	7-12/2012 emoyhtiö	2013 konserni	2012 emoyhtiö
Liikevaihto, 1000 €	9 384	8 367	18 798	16 065
Käyttökate (EBITDA), 1000 €	985	764	1 790	1 537
EBITDA, % liikevaihdosta	10,5 %	9,1 %	9,5 %	9,6 %
Liikevoitto, 1000 €	691	635	1 374	1 289
Liikevoitto, % liikevaihdosta	7,4 %	7,6 %	7,3 %	8,0 %
Tilikauden tulos, 1000 €	536	294	1 042	760
Tilikauden tulos, % liikevaihdosta	5,7 %	3,5 %	5,5 %	4,7 %
Taseen loppusumma, 1000 €	8 523	6 069	8 523	6 069
Omavaraisuusaste, %	54,0 %	46,8 %	54,0 %	46,8 %
Osakekohtainen tulos, €	0,33	0,20	0,63	0,54
Osakkeiden lukumäärä keskimäärin	1 644 456	1 438 138	1 644 456	1 414 813
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	1 723 337	1 565 575	1 723 337	1 565 575

Yritystot 2013

Pro forma tunnusluvut Siili+Comvise	2013
Liikevaihto	19 748
Käyttökate (EBITDA)	2 110
EBITDA, % liikevaihdosta	10,7 %
Liikevaihdon kasvu suhteessa emoyhtiö 2012	22,9 %

Comvise Oy

Yrityskauppa 28.6.2013

- Raportoidaan 1.7.2013 lähtien osana Siili-konsernia.

Codebakers Oy

Sopimus 2.12.2013

Yrityskauppa 2.1.2014

- Ei vaikutusta vuoden 2013 tulokseen.
- Raportoidaan 1.1.2014 lähtien osana Siili-konsernia.

Comvise-yritysosto H1/2013

1

Comvisen osto oli jatkoa Siilin strategisten yritysostojen sarjassa.

2

Oulushore: Comvisen ostolla hyödynnetään ruuhka-Suomen ulkopuolelta löytyvä osaaminen ja kustannusetu.

3

Comvise laajentaa Siilin asiakaskuntaa ja syventää Siilin mobiilinatiivi-osaamista.

4

Lean –projektiohjauksessa kyetään hyödyntämään Comvisen yli 20 vuoden kokemusta tietoliikenteen ja tietotekniikan projektien ohjauksesta.

5

Sekä Siilin että Comvisen toimintafilosofiat ovat samankaltaisia.

Codebakers-yritysosto H2/2013

1

Codebakers oli operatiivinen yritysosto, joka tukee Siilin kasvua 34 kokeneella ohjelmistoalan osaajalla.

2

Codebakers on arvostettu suomalainen ohjelmistokehittäjä, jolla on yli vuosikymmenen mittainen osaaminen suomalaisilta it-markkinoilta.

3

Yritysosto laajentaa Siilin CRM- sekä määrittely- ja testausosaamista. Codebakersin erityisosaamista ovat Microsoft-ohjelmistoteknologiat, CRM-järjestelmät sekä ohjelmistojen ketterä määrittely- ja testausprosessi.

4

Codebakersin pitkä historia ja vahva toimintakulttuuri tuovat Siiliin hyviä käytäntöjä ja prosesseja, joka tehostavat Siilin kustannustehokkuutta ja vahvistavat kilpailukykyämme.

Sisäinen kehitystyö 2013

1

Jatkuva parantaminen, mittarit - ISO 9001 –laatusertifikaatti, sisäinen laskenta.

2

Työntekijäkokemus – Kulttuurityö, esimiestyön parantaminen, liiketoimintajohdon vahvistaminen.

3

Kustannustehokkuus - Oulushore-sitestrategia, osaamisenhallinnan kehitys.

4

Palvelunkehitys – Yritysostot ja niiden integrointi, Informaationhallinnan ja Digitaalisten palveluiden palvelunkehitys, menetelmäkehitys.

**Markkinat ja
katsaus vuoteen
2014**

Vuosi 2013: Tulostiedotustilaisuus 27.2.2014

Asiakkaat

AHLSTROM



NOKIA

Outotec

Aktia

Kunta
hankinnat

elisa



HANSEL



Tike



TEOLLISUUS JA PALVELUT
(2005)

FINANSSI
(1997)

JULKISHALLINTO
(2006)

TIETOLIIKENNE JA MEDIA
(2007)

Markkinat 2013

Markkinatilanne jatkui haastavana koko vuoden 2013.

Liiketoimintaympäristön turbulenssista huolimatta kykenimme ylläpitämään hyvää kasvua ja kannattavuutta.

Siilin kasvun vetureina vuonna 2013 olivat teollisuus ja palvelut sekä julkishallinto.

Palvelutarjoamastamme erityisesti digitaalisten palveluiden ja modernin käyttöliittymäosaamisen kysyntä kasvoi merkittävästi.

Informaationhallinnan osaamisen kysyntä jatkui tasaisena koko vuoden. Loppuvuoden aikana saimme vahvistettua tämän osaamisalueemme arkkitehtuuriosaamista edelleen, mikä edesauttoi kysynnän kehittymistä ja kykyämme vastata kysyntään loppuvuodesta.



Näkymät 2014

Markkinatilanteen arvioidaan jatkuvan haastavana vuonna 2014.

Siilin riippumattomuus sekä yksittäisistä teknologioista että yksittäisistä toimialoista mahdollistavat jatkuvan kasvun myös haasteellisessa markkinatilanteessa.

Olemme vahvistaneet määrätietoisesti resurssejamme ja olemme valmiina vastaamaan asiakkaiden tarpeisiin entistä kilpailukykyisempinä.

Tulevaisuuden näkymät

Pitkän aikavälin tavoitteenamme on kasvaa orgaanisesti keskimäärin 20 % vuodessa siten, että kannattavuus säilyy hyvänä (käyttökate, EBITDA, yli 10 %).

Vuoden 2014 liikevaihdon arvioidaan olevan yli 25 miljoonaa euroa ja käyttökateen (EBITDA) yli 2,5 miljoonaa euroa.

Voitonjako

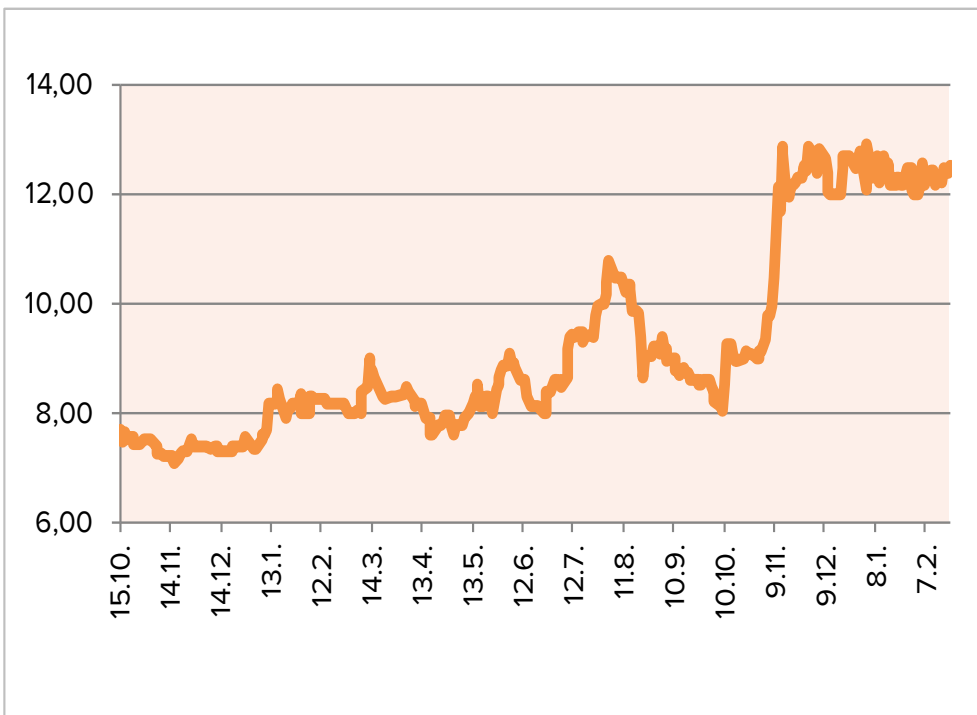
Tavoitteenamme on myös muistaa omistajiamme.

Yhtiön voitonjakopolitiikan mukaisesti Siili pyrkii jakamaan 30 – 70 % tilikauden tuloksesta osakkeenomistajille voitonjakona. Tämän lisäksi voidaan jakaa lisävoitonjakoa.

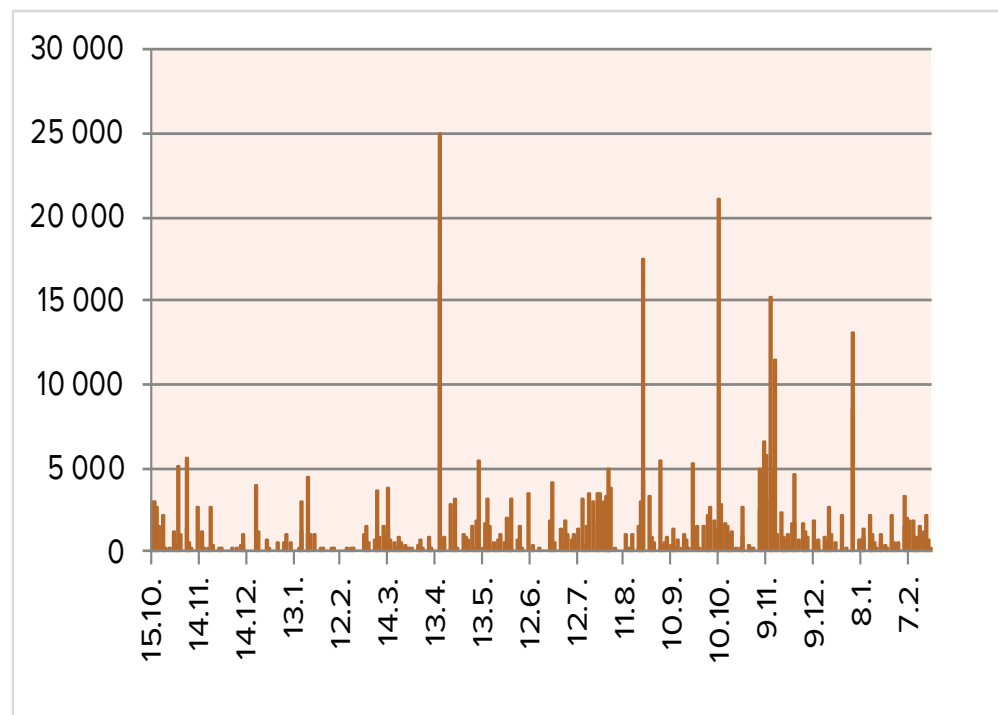
Hallitus esittää yhtiökokoukselle 2013 vuodelta 0,41 euron osakekohtaista osinkoa, jossa kasvua viime vuoteen 24,2 %. Ehdotettu osinko vastaa noin 68,4 % konsernin tilikauden 2013 nettotuloksesta.

Vuosi 2013: Tulostiedotustilaisuus 27.2.2014

Osakekurssin kehitys ja vaihto



Osakekurssin kehitys päätöskurssin mukaan 15.10.2012-21.2.2014
Markkina-arvo kasvanut 85,6 % katsauskaudella



Osakevaihto (kpl) 15.10.2012-21.2.2014

**”Siili kasvaa
kannattavasti ja
luottaa suomalaiseseen
ohjelmisto-
osaamiseen”**

SEPPÖ KUULA

Toimitusjohtaja, Siili Solutions Oyj

Kiitos!

SIILI